

NYTT SYSTEM FÖR FRAKTANALYS OCH FAKTURAKONTROLL:

EFFEKTIVISERAR FÖR TRANSPORTKÖPARE

Företaget softlogs.net är specialiserade på fraktanalys, fakturakontroll och kostnadsallokering. Man har haft stor framgång med sin automatiserade process som gör att de idag kontrollerar cirka 2 MDKR i frakt. Deras kunder är mycket nöjda tack vare att de sparar avsevärt med internt arbete och får minskade fraktkostnader.

Vi inledde med att digitalisera processen kring kontroll av fraktfakturer och vi trodde att den stora vinsten skulle vara att finna fel på transportfakturorna. Så blev det också inledningsvis, men den största nyttan för kunderna blev något helt annat.

Vi gör logistikchefen bättre.

Vi har som motto att vi ska leverera verktyg och tjänster som gör logistikchefen bättre. I början trodde vi att om vi kunde kontrollera alla transporter som omfattades av de ingångna avtalen så var det bra, och det var det också, säger Ludvigsen. Nu efter fyra år med daglig fokus på att följa upp transportekonomin har systemet fått funktioner som vi inte trodde var möjligt när vi startade.

Den faktiska nyttan.

Logistikchefen använder idag minimalt med tid för att inhämta data för analys och rapportering. Kontrollen och konteringen sker automatiskt och vi har integrerat rapporteringen så att man kan lägga sin på



2013 sålde grundarna av KSD software sitt företag för 200 miljoner till kanadensiska Descartes System Group. 2014 startade Øistein Solberg och Jon-Arild Ludvigsen företaget Software & Logistic Solutions Nordic AB – kallat softlogs.net

att analysera och tolka data istället för att sammanställa rapporter från olika system.

Den stora nyttan ligger i att kunderna kan följa upp och upptäcka svagheter i den interna processen, i allt från avtalsutformning till uppföljning av de som bokar godset. Vi kan enkelt ta fram "cost to serve"-analyser som också ger inköps- och ekonomiavdelningen bättre ingångsvärden för sina produkt- och kundkalkyler.

Integrationspartner till de flesta TMS / TA- system på marknaden.

Idag finns det många bra TMS-system på marknaden som har fokus på packprocessen, streckodmärkning och EDI-överföring till transportörerna. Vi har valt att koncentrera oss på uppföljningen ur ett ekonomiskt perspektiv. Vi har idag integrationer till de flesta system på marknaden.

Besparing från dag 1.

Systemet är molnbaserat och softlogs tar ansvaret för all insamling av data och upplägg av avtal och det löpande underhållet av dessa. Det innebär att vi ofta startar med en revision bakåt i tiden för att kvalitetssäkra att avtalen är upplagda på rätt sätt hos transportören. Automatisering av gränspassering.

Ett annat område som vi har uppnått stora besparing hos våra kunder är automatisering av tullrutiner. Vi har ett samarbete med gränsspeditören NTS som omfattar bland annat förtullning i Sverige, Danmark och Norge och här har vi klarat av att eliminera allt manuellt arbete med att digitalisera inläsningen av tullfakturer. Detta gör att kostnaden för en gränspassering blir betydligt mer attraktiv.

Nya kundgrupper

3PL-företag.

I utgångsläget var varuägarna vår primära kundgrupp, men under utvecklingen av lösningar med fokus på enklare hantering av fraktavtal, såg vi att dessa skulle förenkla arbetet även för 3PL/4PL-företag, säger Ludvigsen.

Detta blev starten för en 3PL-funktionalitet som fokuserar på förenkling av vidarefakturerings av frakt, baserat på effektiva fraktavtal mot slutkund samt "selfbilling" baserat på bokningsdata.

Lösningen gör att 3PL-företag kan jobba mer effektivt och man kan förbättra kvaliteten och kontrollen av sin utfakturerings. Nu har vi fått fler kunder i 3PL-segementet som Aditro Logistics, Bonver Logistics, Boomerang och Medical Logpoint, för att nämna några.

Kända kunder som har stor nytta.

På kundlistan finner vi namn som New Wave Group, Optimera, Royal Design AB, Bergans Sportsware, Gerdmans Inredingar AB, Otra, Bergård Amundsen, Frigaard-gruppen (Norge Sverige), Toyota, Hunton, Protan, Eurosko och många andra varuköpare.